

Generalhändler für Deutschland ernannt

► Oil&Steel, der italienische Hersteller von Arbeitsbühnen mit Kettenfahrwerken sowie Lkw-Varianten bis 62 m Arbeitshöhe hat kürzlich bekanntgegeben, dass die Power-Lift GmbH in Erkrath bei Düsseldorf ab sofort Generalhändler für deren Produkte in Deutschland ist. „Das ständig wachsende Netzwerk an Händlern und Servicestationen der Power-Lift GmbH ist neben dem motivierten Team von Holger Johan und Elmar Eckenbach ein Grund dafür, dass wir uns für die Power-Lift GmbH entschieden haben.“ Holger Johan, Geschäftsführer der Power-Lift GmbH dazu: „Das Produktportfolio von Oil&Steel ist eine fantastische Bereicherung unseres Programms. Unsere Kunden und Partner werden begeistert sein, weitere Qualitätsprodukte im Bereich der Höhenzugangstechnik von uns erhalten zu können.“



Ab sofort auch über die neue Deutschland-Vertretung, die Power-Lift GmbH, erhältlich: Die neue, im Juli 2008 vorgestellte Lkw-Arbeitsbühne Snake 2010 Compact von Oil&Steel.

Foto: Power-Lift



Will bis in fünf Jahren den Umsatz verdoppeln: Carl Stahl-Geschäftsführer Wolfgang Schwenger setzt auf strategische Zukäufe im Ausland und eine intensive Marktbearbeitung.

Foto: Carl Stahl

Neuer Rekordumsatz

► Carl Stahl stellt Geschäftsbericht vor

UNTERNEHMEN. Die Carl Stahl GmbH profitierte 2007 von der guten Konjunktur im In- und Ausland. Der Umsatz kletterte um 24 auf 207 Mio. Euro. Die Zahl der Beschäftigten erhöhte sich um 160 auf 1177. Für das laufende Jahr erwartet Geschäftsführer Wolfgang Schwenger ein Umsatzplus von weiteren 13 Mio.

Mittelfristig will sich der Seil-, Hebe- und Sicherheitstechnikspezialist mit weltweit 50 Standorten von seinen Produkten unabhängiger machen und vor allem mit Wartung und Training, aber auch Beratung wachsen.

Kernkompetenz des Unternehmens ist laut Schwenger die Organisation des Materialflusses, der die einzelnen Bearbeitungsplätze miteinander verbindet. Zwei Joint Venture in Indien und Indonesien, die die Carl Stahl GmbH dieses Jahr mit lokalen Partnern gegründet hat, stehen für den neuen Ansatz: In Indien rüsten die Schwaben Automobilfabriken von Tata und Mahindra mit ihren Greifertlösungen aus und in Indo-

nesien kooperieren sie mit einem der weltweit größten Hersteller von Bohrinseln.

Bis in fünf Jahren hält Schwenger eine Verdopplung des Umsatzes für möglich. Je häufiger könne die Gruppe über strategische Zukäufe im Ausland und über intensivere Marktbearbeitung wachsen, so der 40-Jährige. Die Carl Stahl GmbH habe eine Größe erreicht, bei der sie von der Globalisierung profitiert. So mache die 2005

Anzeige

HydroBull® 70 Jahre Krankompetenz
 Auch nach ATEX 94/9 EEC
 Europas größtes Werkstattkran-Programm = gut + günstig!
www.Werkstattkrane.de
 HydroBull® Tel. 02154/8106-0 Fax -30

initiierte Premium-Produktlinie Concor bereits vier Mio. Euro Umsatz, obwohl erst acht von 300 möglichen Hebeteknikprodukten im Carl Stahl-Design gestylt seien.