



Servicestützpunkte, die auch Süd- und Norddeutschland abdecken.

Nach dem klassischen Einstieg in den Markt, der Vermietung der unterschiedlichen Geräte, verkaufen wir nun auch sehr erfolgreich die Produkte. Mittelfristig möchten wir auf dem deutschen Markt etwa 150 Maschinen der unterschiedlichen Baureihen jährlich absetzen. Dabei haben wir natürlich den Ehrgeiz, mittelfristig nicht nur die Nummer Drei in Deutschland zu werden, sondern in ausgesuchten Segmenten aktuelle Wettbewerber zu überholen.

Welchen Herausforderungen sehen Sie sich heute bei der Vermarktung der Produkte in Deutschland gegenüber und welche Entwicklungen sehen Sie für die Zukunft im Turmdrehkran-Bereich?

Freialdenhoven: Eine aktuelle Situation, die natürlich auch wir zu spüren bekommen, ist die wegfallende Eigenheimpauschale. Davon sind in erster Linie, wie bekannt, die Schnellbaukrane betroffen. Allerdings stellen wir fest, dass zahlreiche Gemeinden und Kommunen mit finanziellen Anreizen auf lokaler Ebene versuchen, jungen Familien auch zukünftig die notwendige Unterstützung zukommen zu lassen – und so letztendlich auch wieder für eine höhere Nachfrage nach den entsprechenden Geräten sorgen.

Auf der anderen Seite sind wir natürlich in unserer Situation bemüht, über eine Vermietung die Kunden in der Praxis von den Qualitäten unserer Maschinen zu überzeugen. Einmal mehr wird deutlich, dass ein dauerhafter Einstieg in den Markt nur über nachgewiesene Praxistauglichkeit der Geräte möglich ist. Und natürlich über einen entsprechenden Aftersales-Service. Auf der technischen Seite sehe ich die weiter fortschreitende Verbreitung der Flattop-Krane, die inzwischen eine ganze Reihe an Vorteilen gegenüber herkömmlichen Varianten mit einer Abspannung über die Turmspitze bieten.

Letztendlich werden die Baukastensysteme, wie sie bei uns schon heute im Bereich der Türme, aber auch Ausleger zu finden sind, im Hinblick auf Transport- und Montagefreundlichkeit ausgebaut. Und nicht zu vergessen: Die Bedienung der Krane, insbesondere der typischen Miet-Geräte, wird noch einfacher gestaltet werden, um so einerseits eine Fehlbedienung zu verhindern, andererseits den Verschleiß grundsätzlich zu vermindern.

Herr Freialdenhoven, wir danken Ihnen für die interessanten Informationen.

- Mastkletterbühnen
- Personen-/Lastenaufzüge
- Transportbühnen
- Sonderlösungen

Wir sind Ihr Problemlöser für jede Art der Höhenzugangstechnik!

- Eigener Mietpark von über 400 Geräten für unterschiedlichste Anforderungen.
- Individuelle Projektplanung durch unsere Ingenieure.
- Vermietung und Verkauf.
- Umfangreiche Servicedienstleistungen vor, während und nach Ihrem Projekt.

Der Kontakt, der Sie nach oben bringt

www.alimakhek.de