

lieferbar oder aber stellt sich eine Gebrauchtofferte mit garantierten Leistungswerten als wirtschaftliche Alternative zu einem Neugerät dar, darf es durchaus auch mal eine Maschine aus zweiter Hand oder ein Gerät mit einer soliden Grundüberholung sein.

Wichtig hierbei: Der Verkäufer muss bei Veräußerung der Einheit die geforderten Leistungswerte auch über einen längeren Zeitraum vertraglich zusagen können – sonst rechnet sich auch das attraktivste Angebot schon nach kurzer Zeit nicht mehr. Bleibt festzuhalten: Gerade größere Investitionen, ganz zu schweigen von der Neugründung von Unternehmungen, erfordern eine solide Informations- und damit Entscheidungsgrundlage. Auch wenn es zuvor schon zu vergleichbaren Beschaffungen im Investitionsgüterbereich im eigenen Unternehmen gekommen ist, so darf die (Entscheidungs-)Routine nicht den Blick für Alternativen versperren. Letztere beinhalten oftmals das Potenzial einer höheren Wirtschaftlichkeit. So ist es letztendlich ein ganzes Bündel von Maßnahmen, das die Basis für ein effizientes

Das ist wichtig!

Zumeist ist es eine Summe von einzelnen Maßnahmen, die für eine höhere Effizienz und damit auch Wirtschaftlichkeit im Unternehmen sorgt. Wichtig ist auch, die betrieblichen Prozesse kontinuierlich auf den Prüfstand zu stellen und so die Abläufe und deren Handlungsgrundlage den tatsächlichen Gegebenheiten anzupassen.



Arbeiten und intelligentes Investieren im Unternehmen bildet. Und ganz wichtig: Der eigenen Phantasie sind auch hier einmal mehr keine Grenzen gesetzt!



Ideal für anspruchsvolles Gelände

Konzipiert für höchste Ansprüche

- Wendig
- Ausgezeichnete Steigfähigkeit
- Ideal auch für unwegsames Terrain

Vielseitige Eigenschaften für problemloses Arbeiten

- Allradantrieb
- Drei verschiedene Lenkarten
- Gelenkarm-Teleskoparm-Kombination

Get Lifted™
DINO Lift®