



# Spezialisierte SCHUTZENGELE

**Versicherungen.** Der Geräte- und Maschinenpark ist in der Kran- und Hebetechnikbranche bedeutendes Unternehmenskapital. Umso härter können Schadenssummen die Firmen und ihre Bilanzen treffen.

**T**echnische Versicherungen können sich daher durchaus lohnen. Bei der Auswahl sollten Unternehmen nicht allein auf die Höhe des Versicherungsbeitrags schauen, sondern sich die Leistungen genauer ansehen: Welche Schäden sind abgedeckt? Wie hoch ist die Versicherungssumme? Dies sind nur einige der Fragen, auf die es gilt, Antworten zu finden. Da die Maschinenflotten und Einsatzbereiche einzelner Unternehmen sehr spezifisch sein können, sollte auch die Versicherung entsprechend auf die besonderen Anforderungen angepasst sein. Ebenso wichtig für die Qualität einer Versicherung ist letztlich der Verlauf der Schadensabwicklung.

## Maßgeschneiderte Versicherungsangebote

Denn was nützt der niedrige Beitrag, wenn eine schnelle Abwicklung nicht möglich oder der Schaden nicht gedeckt ist? Einige Versicherer und Versicherungsmakler haben spezialisierte Kundenberater oder Abteilungen, um entsprechend maßgeschneiderte Versicherungspakete schnüren zu können. Doch mit dem einmaligen Abschluss einer Versicherung allein ist es nicht getan, denn die Versicherungsverträge müssen auch mit der Entwicklung des Unternehmens Schritt halten – also regelmäßig prüfen, ob bestehende Verträge noch mit dem aktuellen Forderungen des Betriebes übereinstimmen.

## AXA Konzern AG

Die AXA Konzern AG arbeitet mit rund 10.800 Mitarbeitern als Versicherungs- und Finanzdienstleistungsgruppe in Deutschland. Das Konzept umfasst Sach-, Haftpflicht- und Rechtsschutzversicherungen. Die Bau-stainsystematik ermöglicht es, den Versicherungsvertrag individuell zu gestalten. Als Vollsortimenter bietet AXA darüber hinaus die gesamte Bandbreite an Versicherungsschutz von der Betriebshaftpflichtversicherung bis zur speziellen Transportversicherung an.

Für Unternehmen der Kran- und Hebetechnikbranche empfiehlt der Anbieter zudem besonders eine Maschinenversicherung. Diese bietet von Beschädigungen bis hin zum Totalschaden, sowohl während des Befahrens von Straßen als auch während des Einsatzes der Mobilkrane, unerlässlichen Schutz. Führt der Unternehmer entgeltliche, d. h. frachtvertragliche Kran- bzw. Hebeaufträge (Güterbeförderungen) für Dritte gewerblich durch, empfiehlt AXA den Abschluss einer Schwertransport- bzw. Kranhaftungsversicherung für Güterschäden (so genannte Hakenlastversicherung).



## Morneweg Versicherungsmakler GmbH

Der Versicherungsmakler betreut bundesweit Unternehmen aus Industrie, Handel, Handwerk und Gewerbe in allen Finanz- und Versicherungsfragen. Dabei sieht sich Morneweg als „Anwalt seiner Kunden“ und führt die Verhandlungen mit den Versicherungsgesellschaften und Banken. Zum Leistungsspektrum zählen private und betriebliche Versicherungen. Da besondere Risiken mehr Sicherheit brauchen, hat Morneweg für verschiedene Branchen spezielle Deckungskonzepte entwickelt. Solche Spezialpolicen bietet der Versicherungsmakler für Arbeitsbühnen-, Baumaschinen- und Kranvermieter/-händler und für Firmen aus dem Bauhaupt- und Baunebengewerbe. Ein Beispiel ist die Maschinen-Spezialpolice für Arbeitsbühnen- und Baumaschinenvermieter, in der alle zum Mietpark gehörenden Maschinen und Geräte nach Mietumsatz versichert sind. Fremdanmietungen und Handelsware kann ebenfalls eingeschlossen werden. Auch der Transport der Geräte ist mitversichert. So ergibt sich, wie Morneweg erklärt, umfassender Versicherungsschutz in einer, statt bis zu drei Policen für einen günstigen Beitrag mit nur einer Mietparkmeldung jährlich.

