

ten der weltweiten Vermarktung der Ladekrane gehört die gezielte Nachfrage der Kunden nach Detailinformationen der offerierten Geräte – die sich natürlich in den technischen Datenblättern der Hersteller wieder finden. Das Ergebnis der oftmals durchaus intensiven Nachforschungen: Zahlreiche Aktenordner mit den Spezifikationen unzähliger, jemals produzierter Ladekrane bekannter, aber eben auch unbekannter oder nicht mehr existierender Hersteller.

Kameraüberwachtes Angebot

Und in einem weiteren Punkt will Bruckhaus in kurzer Zeit den Service für seine (möglichen) Kunden noch weiter verbessern: Da der Ladekranexperte, wie viele Interessenten auch, die Erfahrung gemacht hat, dass oftmals angebotene Geräte überhaupt nicht mehr verfügbar sind, oder niemals verfügbar waren, werden derzeit auf dem Lüdenscheider Firmengelände zwei Web-Cams installiert, um so den Käufern aus aller Welt über einen entsprechenden Web-Zugang die Aktualität der Offerten garantieren zu können.

Ebenso vielfältig wie die Kundschaft und die späteren Bestimmungsländer stellt sich übrigens auch der Transport der vermittelten Gebrauchtgeräte mit dem Standort Lüdenscheid dar. Normalerweise können die Krane mit herkömmlichen Lkw, beispielsweise Planenaufleger, ihren Weg in den Export antreten. Bei den größeren Ausführungen jedoch, die vielfach aus Skandinavien stammen, sind durchaus Open-Top-Container für den Abtransport notwendig. Und hier verspürt auch Arnd Bruckhaus den derzeitigen Container-Boom – weil die gefragten Boxen nur schwer zu beschaffen sind.

Vorteile durch weltweite Marktpräsenz

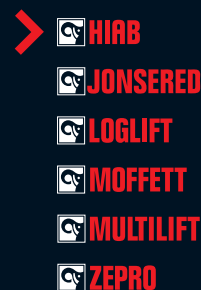
Durch die hohe Improvisationskunst gestaltet sich die Aufarbeitung der älteren, noch nicht so hoch technisierten Krane in den entsprechenden Export-Ländern recht einfach.

Hier zu Lande steht und fällt der Verkauf von Neugeräten jedoch mit dem Service. Da scheint es allerdings nur ein Frage der Zeit zu sein, wann die ausländischen Märkte in zunehmendem Maße einerseits von technisch hochwertigen Ladekranen aus Neubeschaffungen, andererseits von den entsprechenden Gebrauchtgeräten aus (dem westlichen) Europa durchdrungen werden. Nicht weiter verwunderlich, sind doch insbesondere zwei Marken weltweit vertreten, auf deren Vertriebs- und Servicenetze schließlich auch gerne die Kunden von Gebrauchtgeräten zunehmend bei der Instandsetzung und Wartung zurückgreifen. fh

Erfolg von großer Tragweite.

Der XS 1055: Das neue Hiab-Flaggschiff

- » Größter und längster Hiab: Der XS 1055
- » Einzigartig: 10 hydraulische Ausschübe
- » 9 Hochhaus-Etagen mühelos erreichen!
- » Maßgeschneiderte Arm-Systeme:
 - Powerarm für Containerumschlag
 - Standardarm für große Reichweiten
- » BDA-Funktion: Der geniale Parkassistent für sicheres und automatisches Aus- und Einfalten
- » Umweltbewusste Energiebilanz dank regenerativer Hydraulik!
- » ...und vieles mehr!



Hiab GmbH

D-30851 Langenhagen · Tel. 0511/77 05-0 · Fax 77 05-1 32
hiab.langenhagen@hiab.com · www.hiab.de