



KAUFEN, MIETEN ODER LEASEN: Die Gerätebeschaffungsformen sind gerade im Kranbereich vielfältig geworden.



HÖHENZUGANGSTECHNIK EINFACH MIETEN: Auch im Hubarbeitsbühnenbereich wird in zunehmenden Maße gemietet.

für diesen anhaltenden Trend. Daneben gibt es verschiedene betriebswirtschaftliche Gründe, die für Leasing sprechen.

Betriebswirtschaftlich sinnvoll

Da ist zunächst eine höhere Liquidität, weil kein Eigenkapital langfristig durch eine Investition gebunden wird. Die Leasingraten werden im Regelfall aus den laufenden Erträgen finanziert. Damit trägt die Beschaffungsform Leasing zu einer Stabilisierung der Bilanzstruktur eines Unternehmens bei. Darüber hinaus profitiert der Leasingnehmer von einer klaren Kalkulationsgrundlage und von steuerlichen Vorteilen. Die Geräte werden nicht über Jahre abgeschrieben, sondern die Leasingraten schlagen direkt im jeweiligen Geschäftsjahr zu Buche.

Wie der jeweilige Leasingvertrag ausgestaltet wird, hängt von verschiedenen Faktoren ab: Um was für ein Gerät handelt es sich? Welche Laufzeiten werden vereinbart? Wie hoch ist die Anzahlung? Hier gehen die Leasinggesellschaften so weit wie möglich auf die individuellen Wünsche der Leasingnehmer ein. Der Kunde bestellt das Gerät nach seinen Wünschen und geht mit dem Angebot des Herstellers zu einem Finanzdienstleister oder seine Leasinggesellschaft, um die Finanzierung auf die Beine zu stellen.

Marktkennnisse erforderlich

Niemand steckt sein Geld in ein Geschäft, das er nicht kennt! Dieser Grundsatz gilt auch im Kranleasing. Es haben sich verschiedene Leasinggesellschaften auf diesen Bereich Krane und Baumaschinen spezialisiert. Nur so lassen sich Risiken realistisch einschätzen.

Eines der Risiken, mit denen sich die Leasinggesellschaften auseinandersetzen müssen, ist die Restwertbestimmung. Dass man sich hier leicht verkalkulieren kann, zeigt der Bereich der schweren Nutzfahrzeuge. Gebrauchtfahrzeuge lassen sich kaum noch vermarkten; die Preise bröckeln und mit ihnen die Restwerte. Eine Entwicklung, die sich so sicher nicht auf den Mobilkranbereich übertragen lässt. Aber auch der hat seine Höhen und Tiefen.

Enge Zusammenarbeit

Eine spezielle Form des Leasings ist das so genannte Vendorleasing. Von Vendorleasing spricht man, wenn ein Hersteller sowie die Leasinggesellschaft eng kooperieren. Der Hersteller stellt das Produkt zur Verfügung, die